



บริษัท นิสสัน ประเทศไทย จำกัด

Nissan Motor (Thailand) Co., Ltd

CIMS - Campaign & Incentive Management System

คู่มือการใช้งานระบบ สำหรับตัวแทนจำหน่าย

คำนำ

คู่มือการใช้งานระบบ Campaign & Incentive Management System หรือชื่อย่อว่า CIMS ระบบ CIMS เป็นระบบที่ทำการประมวลผลและจัดเก็บข้อมูลผลประโยชน์ของผู้แทนจำหน่ายในส่วนของ ผลประโยชน์การขายทั่วไป (Campaign) , ผลประโยชน์การขายประเภทฟลีท (Fleet), ผลประโยชน์บรรลุป้าการขาย (Incentive), ผลประโยชน์รถทดลองขับ (Demo car) และผลประโยชน์การประเมินคุณภาพ (Customer Quality)

ในเอกสารฉบับนี้จะอธิบายถึงการใช้งานระบบ CIMS ในส่วนของผู้แทนจำหน่าย เพื่อให้ผู้แทนจำหน่ายสามารถเรียกดูข้อมูลการขายในแต่ละเดือนและเลือกแคมเปญได้สะดวกและรวดเร็ว พร้อมทั้งยังรองรับการส่งเอกสารหลักฐานในส่วนของการขายฟลีทผ่านทางระบบ นอกจากนี้ระบบยังมีส่วนของรายงานในการตรวจสอบผลประโยชน์ที่ได้รับในแต่ละเดือน สถานะการชำระเงิน ยอดการชำระเงินในแต่ละส่วน และวันที่ชำระเงิน เป็นต้น

คณะผู้จัดทำหวังเป็นอย่างยิ่งว่าคู่มือระบบ CIMS จะช่วยสนับสนุนผู้ใช้งานได้เป็นอย่างดี และหากมีข้อผิดพลาดประการใด คณะผู้จัดทำขออภัยมา ณ โอกาสนี้ด้วย

ขอแสดงความนับถือ

คณะผู้จัดทำ

สารบัญ

1. วิธีการใช้งานระบบ CIMS สำหรับผู้แทนจำหน่าย	1
2. โครงสร้างหน้าหลักของระบบ.....	3
3. เมนูการทำงาน	4
1.3 การเข้าหน้าข้อมูลการขายรายเดือน	4
2.3 การเรียกดูข้อมูล.....	4
3.3 การเลือกแคมเปญ สำหรับ การขายแบบขายปลีก “Retail”	6
3.4 การอัปเดตเอกสารหลักฐานประกอบการขายปลีก	8
3.5 ข้อมูลรถทดลองขับ	11
4. เมนูรายงาน	12
4.1 รายงานผลประโยชน์ที่ได้รับรายคัน	12
4.2 รายงานผลประโยชน์ที่ได้รับรายเดือน.....	14
4.3 รายงานสรุปการชำระเงิน	21

ชื่อย่อที่ใช้ในเอกสาร

ลำดับที่	ชื่อย่อ	ชื่อเต็ม
1	CIMS	Campaign & Incentive Management System
2	NMT	Nissan Motor (Thailand)
3	NLTH	Nissan Leasing (Thailand)
4	NPP	Nissan Premium Protection
5	DMS	Dealer Management System

แนะนำระบบ CIMS

“CIMS” ย่อมาจาก Campaign & Incentive Management System ซึ่งเป็นระบบที่ทาง นิสสัน มอเตอร์ฯ ได้พัฒนาขึ้นสำหรับผู้แทนจำหน่าย โดยระบบ CIMS จะดึงข้อมูลการแจ้งขายที่ทางผู้แทนจำหน่ายได้ดำเนินการแจ้งขายจากระบบ DMS (Dealer Management System) เข้ามาในวันถัดไปหลังจากวันที่ทำการแจ้งขาย ผู้ใช้สามารถดูข้อมูลรายละเอียดการแจ้งขาย เพื่อใช้ในการเลือกแคมเปญให้กับรถแต่ละคัน และสามารถแนบเอกสารหลักฐานประกอบการขายฟลิท เพื่อส่งมาให้ทาง NMT ผ่านระบบได้


ในระบบ CIMS ผู้แทนจำหน่ายสามารถตรวจสอบ ผลประโยชน์การขายทั่วไป (Campaign) , ผลประโยชน์การขายประเภทฟลิท (Fleet), ผลประโยชน์บรรลุป้าการขาย (Incentive), ผลประโยชน์รถทดลองขับ (Demo car) และผลประโยชน์การประเมินคุณภาพ (Customer Quality) ในแต่ละเดือนที่มียอดขาย และยังสามารถตรวจสอบผลประโยชน์ที่ได้รับสำหรับรถแต่ละคัน ในการจ่ายผลประโยชน์แต่ละประเภท นอกจากนี้ ผู้ใช้จะสามารถตรวจสอบยอดการชำระเงินและวันที่ทาง NMT จ่ายเงินได้ ในแต่ละผลประโยชน์ที่ได้รับ

สรุปนโยบายสำคัญเกี่ยวกับระบบ CIMS

กรณีการขาย Retail

สำหรับรถที่แจ้งขายเป็นชนิดขายปลีกเข้ามาในระบบ DMS ท่านผู้จำหน่ายต้องเข้าไปเลือกแคมเปญส่งเสริมการขายในระบบ Campaign and Incentive Management System (CIMS)

- ผู้จำหน่ายต้องทำการเลือกแคมเปญสำหรับรถที่แจ้งขายแบบการขายปลีก retail ภายในวันทำการแรก หลังจากวันปิดตัวเลขแจ้งขายประจำเดือน
- ผู้จำหน่ายไม่สามารถเปลี่ยนแปลงการเลือกแคมเปญหลังจากวันปิดการเลือกแคมเปญในระบบ (เพื่อให้การจ่ายเงินสนับสนุนแคมเปญสามารถดำเนินการได้ทันทีหลังจากวันปิดการเลือกแคมเปญ)
- ผู้จำหน่ายจะเป็นผู้รับผิดชอบในค่าใช้จ่ายส่วนต่างในการเลือกผิดแคมเปญ หรือ ไม่เลือกแคมเปญ
- เงื่อนไขในการเลือกแคมเปญและการจ่ายเงินส่งเสริมการขายปลีก และเวลาประมาณการในการจ่ายเงิน

#	แคมเปญที่เลือก	สัญญากับ NLTH ภายใน N+1 เดือน		แคมเปญที่ทำการจ่ายเงิน	ผลกระทบต่อแคมเปญที่เลือก	ระยะเวลาการจ่ายเงินแคมเปญ	
						โดย NMT	โดย NLTH
1	NON-NLTH	(ไม่พบสัญญา)	✓	NON-NLTH		ภายใน 1 เดือน	(ไม่มี)
2		NLTH EXCLUSIVE	✗	NON-NLTH	NLTH CHARGE-BACK	ภายใน 1 เดือน	(ไม่มี)
3		NLTH GEN RATE	✗	NON-NLTH	NLTH CHARGE-BACK	ภายใน 1 เดือน	(ไม่มี)
4	NLTH EXCLUSIVE	NLTH EXCLUSIVE	✓	NLTH EXCLUSIVE		(ไม่มี)	- ภายใน 1 เดือน ถ้าเป็นสัญญาในเดือนแจ้งขาย - ภายใน 2 เดือน ถ้าเป็นสัญญาในเดือน N+1
5		NLTH GEN RATE	✗	NLTH GEN RATE	Change to NLTH Gen Rate	(ไม่มี)	- ภายใน 1 เดือน ถ้าเป็นสัญญาในเดือนแจ้งขาย - ภายใน 2 เดือน ถ้าเป็นสัญญาในเดือน N+1
6		(ไม่พบสัญญา)	✗	NON-NLTH	Change to Non-NLTH	ภายใน 2 เดือน	(ไม่มี)
7	NLTH GEN RATE	NLTH GEN RATE	✓	NLTH GEN RATE		(ไม่มี)	- ภายใน 1 เดือน ถ้าเป็นสัญญาในเดือนแจ้งขาย - ภายใน 2 เดือน ถ้าเป็นสัญญาในเดือน N+1
8		NLTH EXCLUSIVE	✗	NLTH EXCLUSIVE	Change to NLTH Exclusive	(ไม่มี)	- ภายใน 1 เดือน ถ้าเป็นสัญญาในเดือนแจ้งขาย - ภายใน 2 เดือน ถ้าเป็นสัญญาในเดือน N+1
9		(ไม่พบสัญญา)	✗	NON-NLTH	Change to Non-NLTH	ภายใน 2 เดือน	(ไม่มี)
10	(NO SELECTION)	(ไม่พบสัญญา)	✗	NON-NLTH	Change to Non-NLTH	ภายใน 1 เดือน	(ไม่มี)
11		NLTH EXCLUSIVE	✗	NON-NLTH	Change to Non-NLTH NLTH CHARGE-BACK	ภายใน 1 เดือน	(ไม่มี)
12		NLTH GEN RATE	✗	NON-NLTH	Change to Non-NLTH NLTH CHARGE-BACK	ภายใน 1 เดือน	(ไม่มี)

1. ในกรณีที่ผู้จำหน่ายเลือกแคมเปญแบบ “Non-NLTH”

- ทาง NMT จะดำเนินการจ่ายเงินสนับสนุนภายใต้เงื่อนไขแคมเปญ Non-NLTH ภายใน 1 เดือนนับจากวันเลือกแคมเปญ
- ในกรณีที่ผู้จำหน่ายเลือกแคมเปญแบบ “Non-NLTH” แต่รถยนต์คันดังกล่าวเป็นสัญญาเช่าซื้อกับทาง NLTH: ทาง NMT ขอสงวนสิทธิ์ไม่แก้ไขการจ่ายเงินสนับสนุนแคมเปญ Non-NLTH (ซึ่งดำเนินการจ่ายตามแคมเปญที่เลือก) ***ทาง NLTH จะเรียกเก็บเงินสนับสนุนแคมเปญภายใต้เงื่อนไขแคมเปญ NLTH เต็มจำนวนกับทางผู้จำหน่าย (CHARGE-BACK)

2. ในกรณีที่ผู้จำหน่ายเลือกแคมเปญแบบ “NLTH Exclusive rate” หรือ “NLTH General rate”

- เงินสนับสนุนแคมเปญจะจ่ายผ่านทาง NLTH โดยทาง NLTH จะดำเนินการจ่ายให้ผู้จำหน่ายภายในเดือนถัดไปนับจากเดือนที่เป็นสัญญาเช่าซื้อกับทาง NLTH
- ในกรณีที่ผู้จำหน่ายเลือกแคมเปญ NLTH แต่ ไม่มีข้อมูลยืนยันการเป็นสัญญาเช่าซื้อจาก NLTH ภายในเดือนถัดไป นับจากเดือนที่แจ้งขาย ทาง NMT ขอสงวนสิทธิ์ดำเนินการจ่ายเงินสนับสนุนแคมเปญในเดือนไขแคมเปญ Non-NLTH โดยทาง NMT จะทำการจ่ายเงินภายใน 1 เดือนนับจากวันสิ้นสุดการเป็นสัญญาเช่าซื้อกับทาง NLTH

เช่น ผู้จำหน่ายแจ้งขายรถยนต์ในเดือนเมษายน และเลือกแคมเปญ NLTH หากไม่มีข้อมูลยืนยันการเป็นสัญญาเช่าซื้อจาก NLTH ภายในวันที่ 31 พฤษภาคม ทาง NMT ขอสงวนสิทธิ์ดำเนินการจ่ายเงินสนับสนุนแคมเปญรถยนต์คันดังกล่าวในเดือนไขแคมเปญ Non-NLTH โดยทาง NMT จะทำการจ่ายเงินภายในเดือนมิถุนายน (30 วันหลังจาก 31 พฤษภาคม)

3. ในกรณีที่ผู้จำหน่ายไม่เลือกแคมเปญในระบบ

- ทาง NMT ขอสงวนสิทธิ์ในการกำหนดรถยนต์คันที่ผู้จำหน่ายไม่เลือกแคมเปญในระบบ ให้เป็นเดือนไขแคมเปญ Non-NLTH และ จะดำเนินการจ่ายเงินสนับสนุนภายใต้เดือนไขแคมเปญ Non-NLTH ภายใน 1 เดือน
- หากรถยนต์คันดังกล่าวเป็นสัญญาเช่าซื้อกับทาง NLTH: ทาง NMT ขอสงวนสิทธิ์ไม่เกี่ยวกับการจ่ายเงินสนับสนุนแคมเปญ Non-NLTH ***ทาง NLTH จะเรียกเก็บเงินสนับสนุนแคมเปญภายใต้เดือนไขแคมเปญ NLTH เต็มจำนวนกับทางผู้จำหน่าย (CHARGE-BACK)

กรณีการขาย Fleet

สำหรับรถที่แจ้งขายเป็นชนิดขายฟลีทเข้ามาในระบบ DMS

- ทาง NMT จะดำเนินการจ่ายเงินสนับสนุนภายใต้เดือนไขแคมเปญฟลีทที่เลือกเต็มจำนวนภายใน 30 วันหลังจากเดือนที่ขาย
- ทางผู้จำหน่ายต้องทำการส่งเอกสารที่เกี่ยวข้อง เพื่อเป็นหลักฐานยืนยันการขายแบบฟลีทมาให้ทาง NMT ภายใน 4 เดือน นับตั้งแต่สิ้นเดือนของเดือนที่แจ้งขาย
- หากไม่ทำการส่งเอกสารภายในระยะเวลาที่กำหนด ทาง NMT จะทำการเรียกเงินสนับสนุนการขายฟลีทที่ทำการจ่ายไปแล้ว พร้อมค่าปรับ (Charge back)
- ยอดเงินที่ Charge back = (“ยอดเงินฟลีทที่จ่ายไป” – “Non-NLTH campaign เดือนเดียวกันกับที่รายงานการขายฟลีท”) + ค่าปรับ 5,000 บาท (ต่อคัน)

- NMT จะทำการ Charge back โดย Offset กับยอดเงินอื่นๆที่ทางบริษัทจะจ่ายให้กับผู้จำหน่ายในยอดการจ่ายถัดไป

ตัวอย่าง : ผู้จำหน่ายรายงานการขายฟลิทในระบบ DMS ในเดือนเมษายน ทาง NMT จะจ่ายเงินฟลิท (100%) ไปยังท่านผู้จำหน่ายภายในเดือน พฤษภาคม แต่เมื่อครบระยะเวลาการส่งเอกสาร 4 เดือน (พฤษภาคม-สิงหาคม) ทาง NMT ยังไม่ได้รับเอกสาร ฝ่ายฟลิทจะทำการ Charge back โดย Offset กับยอดเงินที่จะต้องจ่ายในรอบการจ่ายเงินเดือน กันยายน และต่อเนื่องไปจนกว่าจะครบจำนวนเงินที่จะ Charge back

1. วิธีการใช้งานระบบ CIMS สำหรับผู้แทนจำหน่าย

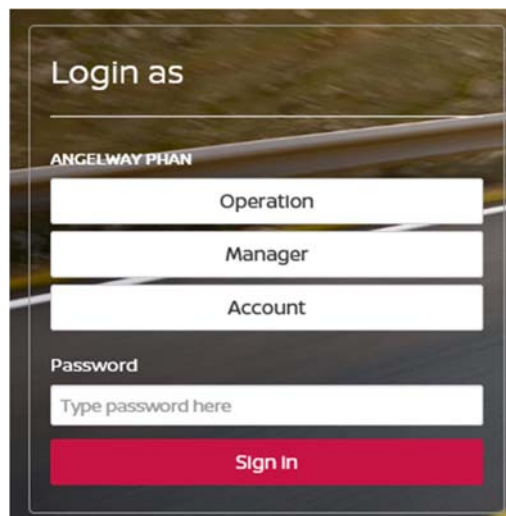
1. เปิดหน้าระบบ



2. กรอกข้อมูลเพื่อทำการเข้าระบบ

- Login name : ให้กรอกรหัสผู้แทนจำหน่าย จำนวน 7 หลัก ตัวอย่างเช่น 9xxxxxx
- หลังจากนั้นกดปุ่ม Sign In

3. หลังจาก Sign In แล้ว ระบบจะให้เลือกกลุ่มผู้ใช้งาน



- Operation : สามารถจัดการการเลือกแคมเปญและอัปโหลดเอกสารฟลิท
- Account : สามารถดูรายงานผลประโยชน์ที่ได้รับและผลการจ่ายเงิน

- Manager: สามารถจัดการการเลือกแคมเปญ อับโหลดเอกสารฟลิท ดูรายงานผลประโยชน์ที่ได้รับและผลการจ่ายเงิน

4. กดเลือกกลุ่มผู้ใช้งานและกรอกรหัสผ่าน หลังจาก Sign In แล้ว ระบบจะแสดงหน้าหลักของระบบ

รายละเอียดข้อบังคับในการกำหนด PASSWORD ใหม่

ลำดับ	รายละเอียด	ตัวอย่างที่ถูก	ตัวอย่างที่ผิด
1	ความยาวของรหัสผ่านต้องมี อย่างน้อย 8-15 ตัวอักษร	Note12345	Note123 (ผิดเนื่องจากรหัสผ่านมี 7 ตัวอักษร)
2	จะต้องตรงตามเงื่อนไข อย่างน้อย 3 ข้อ จากทั้งหมด 4 ข้อดังนี้		
	2.1 มีตัวอักษรภาษาอังกฤษตัวใหญ่ (A-Z อย่างน้อย 1 ตัว)	Car12345	car12345 (ผิดเนื่องจากไม่มีภาษาอังกฤษตัวใหญ่)
	2.2 มีตัวอักษรภาษาอังกฤษตัวเล็ก (a-z อย่างน้อย 2 ตัว)	Nissan12345	Ni123456 (ผิดเนื่องจากมีภาษาอังกฤษตัวเล็กแค่ 1 ตัว)
	2.3 มีตัวเลข (0-9 อย่างน้อย 1 ตัว)	Navara12	NavaraBlack (ผิดเนื่องจากไม่มีตัวเลข)
	2.4 มีสัญลักษณ์พิเศษ (เช่น @,!,\$, #, % อย่างน้อย 1 ตัว)	Niss\$nC@r	12345\$@! (ผิดเนื่องจากไม่มีภาษาอังกฤษ)
3	รหัสผ่านห้ามมีตัวเลขที่เหมือนกับ User ID หน้าแรก เช่น User ID 20177	Juke20178	Juke20177 (ผิดเนื่องจากมีตัวเลขที่เหมือน User ID)

1. โครงสร้างหน้าหลักของระบบ

ส่วนประกอบของหน้าหลักของระบบ ประกอบด้วยทั้งหมด 4 ส่วน ดังนี้

ส่วนประกอบของหน้าหลักของระบบ

1. ส่วนที่ 1: ข้อมูลผู้ใช้

2. ส่วนที่ 2: เมนูการทำงาน

3. ส่วนที่ 3: ข้อมูลสถานะรายเดือน

4. ส่วนที่ 4: ข้อมูลการแจ้งขายรายเดือน

1. ส่วนที่ 1 : ข้อมูลผู้ใช้

- ตำแหน่ง : ขวามือด้านบน
- แสดงชื่อของผู้แทนจำหน่าย สามารถกดเพื่อเข้าไปดูรายละเอียดและเปลี่ยนรหัสผ่านได้
- แสดงปุ่ม LOG OFF เพื่อ ออกจากระบบ

2. ส่วนที่ 2 : เมนูการทำงาน

- ตำแหน่ง : ทางซ้ายมือ
- แสดงหน้าการทำงานทั้งหมดที่ผู้ใช้สามารถเข้าถึงได้ แบ่งเป็นเมนูการทำงานและรายงาน
- สามารถกดเพื่อเข้าไปดูและใช้งานได้ตามชื่อเมนูที่ระบุไว้

3. ส่วนที่ 3 : ข้อมูลสถานะรายเดือน

- ตำแหน่ง : ตรงกลาง
- แสดงข้อมูลสถานะการเลือกแคมเปญส่งเสริมการขายในเดือนนั้น ๆ
- แสดงสถานะการแนบหลักฐานเอกสารการขายฟลิท

4. ส่วนที่ 4 : ข้อมูลการแจ้งขายรายเดือน

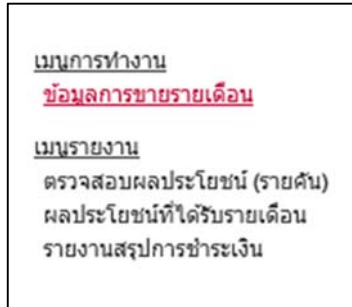
- ตำแหน่ง : ตรงกลางขวามือ
- แสดงข้อมูลการขายแบ่งตามประเภทการขายและโมเดลรุ่นรถ ตามเดือนที่ระบุ
- สามารถเลือกเดือนที่ต้องการดูข้อมูลได้ โดยกดที่ปุ่มด้านบน



2. เมนูการทำงาน

3.1 การเข้าหน้าข้อมูลการขายรายเดือน

1. เลือกเมนูทางซ้ายมือ “เมนูการทำงาน” -> “ข้อมูลการขายรายเดือน”



3.2 การเรียกดูข้อมูล

1. เลือก “ปี” และ “เดือน” ที่ต้องการดูข้อมูล
2. ผู้ใช้งานสามารถทำการกรองข้อมูลได้ตามเงื่อนไข ดังนี้
 - 1) “ประเภทการขาย”
 - Retail : รถที่ขายแบบทั่วไป
 - Fleet : รถที่ขายแบบประเภทฟลีท
 - Demo car : รถที่ขายในกลุ่มรถทดลองขับ
 - 2) “Model name” : กรอกชื่อโมเดลของรุ่นรถ
 - 3) “Chassis no” : กรอกหมายเลขตัวถังรถ
 - 4) “สถานะเอกสาร”
 - เอกสารทั้งหมด : ดูเอกสารทั้งหมด
 - ตรวจสอบเรียบร้อยแล้ว : เอกสารที่ผู้จำหน่ายนำส่ง และผ่านการตรวจสอบแล้วจาก NMT
 - เอกสารไม่เรียบร้อย : เอกสารที่ผู้จำหน่ายนำส่ง และทาง NMT ตีกลับเพื่อขอให้แก้ไขและส่งเอกสารใหม่
 - ยังไม่ได้อัปโหลด : ยังไม่มีการอัปโหลดส่งเอกสาร
 - รอการตรวจสอบ : เอกสารที่ผู้จำหน่ายนำส่ง และรอการตรวจสอบจาก NMT

3. เมื่อเลือกปีและเดือนที่ต้องการค้นหาเสร็จสิ้น ผลของการค้นหาจะแสดงข้อมูลการขายตามภาพด้านล่าง

ข้อมูลการขาย

ปี: 2018 เดือน: มกราคม

ตัวกรอง: ทุกประเภท Model name Chassis no สถานะเอกสารสิทธิ์ทั้งหมด

	ประเภทการขาย	วันที่ขาย	Model name	Chassis no	แคมเปญที่เลือก	แคมเปญที่ได้รับ
/	Retail	12-Jan-18	MARCH 1.2 E CVT	MNTFBUK13Z0107750	Non-NLTH NPP	Non-NLTH NPP
/	Retail	12-Jan-18	MARCH 1.2 E CVT	MNTFBUK13Z0107768	Non-NLTH NPP	Non-NLTH NPP
/	Retail	12-Jan-18	NOTE 1.2 V CVT	MNTTAAE12Z0009998	Non-NLTH	Non-NLTH
/	Retail	12-Jan-18	ALMERA 15MY 1.2 E MT	MNTBAANI7Z0601582	Non-NLTH NPP	Non-NLTH NPP
/	Retail	12-Jan-18	ALMERA 15MY 1.2 E CVT	MNTBAANI7Z0602889	Non-NLTH NPP	Non-NLTH NPP
/	Retail	12-Jan-18	ALMERA 15MY 1.2 E CVT	MNTBAANI7Z0600618	Non-NLTH NPP	Non-NLTH NPP
/	Retail	12-Jan-18	ALMERA 15MY 1.2 E CVT	MNTBAANI7Z0602479	Non-NLTH NPP	Non-NLTH NPP
/	Retail	12-Jan-18	ALMERA 17MY 1.2 E CVT Sportech	MNTBAANI7Z0604035	Non-NLTH NPP	Non-NLTH NPP
/	Retail	12-Jan-18	NAVARA 17.2MY KC V 6MT	MNTBC2D23Z0032598	NLTH General rate	NLTH General rate
/	Retail	12-Jan-18	NAVARA 17.2MY KC V 6MT	MNTBC2D23Z0037068	Non-NLTH NPP	Non-NLTH NPP

1 - 10 of 150 1 of 15

ข้อมูลที่แสดงในหน้าจอ จะประกอบไปด้วยข้อมูลประเภทการขายที่แสดงจะแบ่งเป็น 3 ประเภทดังนี้

- 1) ประเภทการขายแบบปกติ “Retail”
- 2) ประเภทการขายแบบฟลีท “Fleet”
- 3) ประเภทการขายแบบรถทดลองขับ “Demo car”

การแสดงผลตารางบนหน้าจอ ระบบจะแสดงค่าเบื้องต้นจำนวน 10 รายการต่อ 1 หน้า ผู้ใช้สามารถเลือกจำนวนรายการต่อหน้าได้โดย เปลี่ยนค่าตามรูปด้านล่าง ซึ่งระบบตั้งค่าจำนวนรายการต่อหน้าไว้ที่ 10, 20, 50 และ 100 รายการ

1 - 10 of 32 10 20 50 100

และผู้ใช้สามารถเลื่อนหน้าถัดไปหรือหน้าก่อน ได้โดยเลือกตามรูปด้านล่าง











1 of 4

3.3 การเลือกแคมเปญ สำหรับ การขายแบบขายปลีก “RETAIL”

การขายแบบการขายปลีก หรือ Retail นั้น ทางผู้แทนจำหน่ายต้องทำการเลือกแคมเปญให้รถที่แจ้งขายทุกคันภายในวันทำการแรกหลังจากวันปิดตัวเลขแจ้งขายประจำเดือน เพื่อการจ่ายเงินสนับสนุนแคมเปญ (เมื่อสิ้นสุดเวลาการเลือกแคมเปญ ระบบจะปิดฟังก์ชันการเลือกแคมเปญประจำเดือน และ ผู้จำหน่ายจะไม่สามารถเลือกแคมเปญได้อีก)

ขั้นตอนการเลือกแคมเปญสามารถทำได้ดังนี้

1. คลิกที่ปุ่ม  ที่คอลัมน์ Action เพื่อดูรายละเอียดการขายของ Retail

	ประเภทการขาย	วันที่ขาย	Model name	Chassis no	แคมเปญที่เลือก	แคมเปญที่ได้รับ
	Retail	12-Jan-18	MARCH 1.2 E CVT	MNTFBUK13Z0107750	Non-NLTH NPP	Non-NLTH NPP
	Retail	12-Jan-18	MARCH 1.2 E CVT	MNTFBUK13Z0107768	Non-NLTH NPP	Non-NLTH NPP
	Retail	12-Jan-18	NOTE 1.2 V CVT	MNTTAAE12Z0009998	Non-NLTH	Non-NLTH
	Retail	12-Jan-18	ALMERA 15MY 1.2 E MT	MNTBAANI7Z0601582	Non-NLTH NPP	Non-NLTH NPP
	Retail	12-Jan-18	ALMERA 15MY 1.2 E CVT	MNTBAANI7Z0602889	Non-NLTH NPP	Non-NLTH NPP
	Retail	12-Jan-18	ALMERA 15MY 1.2 E CVT	MNTBAANI7Z0600618	Non-NLTH NPP	Non-NLTH NPP
	Retail	12-Jan-18	ALMERA 15MY 1.2 E CVT	MNTBAANI7Z0602479	Non-NLTH NPP	Non-NLTH NPP
	Retail	12-Jan-18	ALMERA 17MY 1.2 E CVT Sportech	MNTBAANI7Z0604035	Non-NLTH NPP	Non-NLTH NPP
	Retail	12-Jan-18	NAVARA 17.2MY KC V 6MT	MNTBC2D23Z0032598	NLTH General rate	NLTH General rate
	Retail	12-Jan-18	NAVARA 17.2MY KC V 6MT	MNTBC2D23Z0037068	Non-NLTH NPP	Non-NLTH NPP

2. ระบบจะแสดงข้อมูลรายละเอียดของรถคันที่เลือกทางด้านซ้ายมือ เพื่อช่วยในการเลือกแคมเปญ

ข้อมูลการขายจากระบบ DMS
ย้อนกลับ

สาขา

สีแถมแถม

วันที่แจ้งขาย

12-Jan-18

วันที่ DO

18-Jul-17

Model code

BVL2RSYD23FHN---AC

Model name

NAVARA 17.2MY KC V 6MT

Chassis

MNTBC2D23Z0032598

สี

K23G

บริษัทไฟแนนซ์

บริษัท นิสสัน ลีสซิ่ง (ประเทศไทย) จำกัด

บริษัทประกัน

เลือก แคมเปญ

พบข้อมูล ประกัน และ เช่าซื้อ

2. NLTH General rate

ประกาศ:

Campaign January 2018

แคมเปญ:

KC---NLTG2-180101

เงินสนับสนุน (ผ่าน NLTH) 73000

3. ผู้ใช้ต้องเลือกแคมเปญให้กับรถคันดังกล่าว โดยคลิกไปที่ปุ่ม Dropdown เพื่อเลือกแคมเปญ โดยเลือกตามชนิดแคมเปญที่มีอยู่ในระบบ ดังนี้
 - NLTH Exclusive campaign: แคมเปญนิสสันลิขสิทธิ์แบบ Exclusive
 - NLTH General rate: แคมเปญนิสสันลิขสิทธิ์แบบ Gen Rate
 - Non-NLTH : แคมเปญ Non-NLTH


**** ในกรณีที่รถคันใดมีข้อมูลเข้าซื้อหรือข้อมูลประกันที่ทาง NMT ได้รับข้อมูลมาจาก NLTH หรือ บริษัทประกันภัย (NPP) ระบบจะแสดงข้อความเพื่อประกอบการเลือกแคมเปญสำหรับผู้ใช้อย่างนี้**

 - หากพบข้อมูลจาก NLTH : “พบข้อมูล เข้าซื้อ” ผู้ใช้จะไม่สามารถเลือกแคมเปญที่เป็น “Non-NLTH” ได้
 - หากพบข้อมูลจาก NPP : “พบข้อมูล ประกัน”
 - หากพบข้อมูลจาก NPP และ NLTH : “พบข้อมูล ประกัน และ เข้าซื้อ” ผู้ใช้จะไม่สามารถเลือกแคมเปญที่เป็น “Non-NLTH” ได้
4. เมื่อเลือกแคมเปญเรียบร้อยแล้ว ระบบจะแสดงข้อมูลประกาศจาก NMT ของแคมเปญที่เลือก
5. ทำการกดปุ่ม “บันทึก” เพื่อบันทึกการเลือกแคมเปญ
6. ระบบจะแจ้งเตือนข้อความ “บันทึกข้อมูลเรียบร้อยแล้ว” หลังจากนั้น กดปุ่ม “OK” เพื่อดำเนินการต่อ
 - ผู้จำหน่ายจะไม่สามารถเปลี่ยนแปลงการเลือกแคมเปญหลังจากวันเลือกแคมเปญในระบบประจำวันสิ้นสุดลง



3.4 การอัปโหลดเอกสารหลักฐานประกอบการขายฟลีท

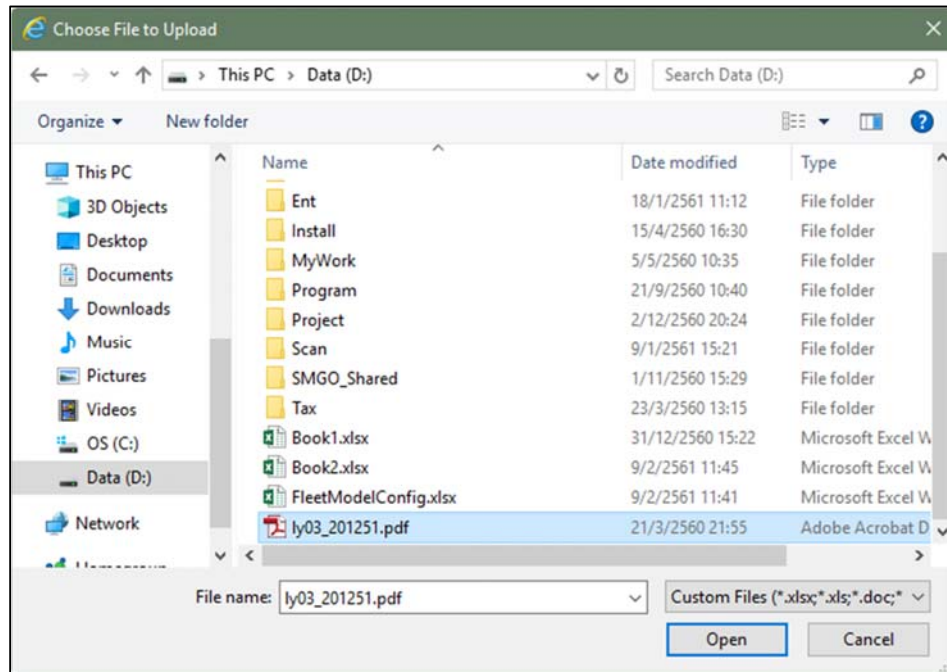
ขั้นตอนการเลือกส่งไฟล์เอกสารหลักฐานการขายฟลีททำได้ดังนี้

1. คลิกที่ปุ่ม  ที่คอลัมน์ Action เพื่อดูรายละเอียดการแจ้งขายรถในรายการที่เลือก
2. ระบบจะแสดงข้อมูลรายละเอียดการขายของรถคันที่เลือกทางซ้ายมือ และแสดงรายละเอียดข้อมูลการแคมเปญฟลีทที่ได้เลือกไว้จากระบบ DMS ทางด้านขวามือ

ข้อมูลการขายจากระบบ DMS		บันทึก ย้อนกลับ	
สาขา	สำนักงานใหญ่	ฟลีทโปรแกรม	Government Welfare Program
วันที่แจ้งขาย	17-Jan-18	ประกาศ	เลขที่ 32_01 / 2561 (Jan 2018)
วันที่ DO	26-Dec-17	เงินขายฟลีท	0
Model code	FDWURTZK13EH5--BA-	สถานะเอกสารฟลีท	ยังไม่ได้อัปโหลด
Model name	MARCH 1.2 E CVT	รหัสอนุมัติ	<input type="text"/>
Chassis	MNTFBUK13Z0107778	(Authorized No.) *	
สี	RBSG	อัปโหลดไฟล์	
บริษัทไฟแนนซ์			
บริษัทประกัน			

[เลือกไฟล์](#)
[อัปโหลด](#)
[ยกเลิก](#)

3. ผู้ใช้ระบบสามารถทำการส่งเอกสารหลักฐานประกอบการขายฟลีท ได้โดย คลิกปุ่ม “เลือกไฟล์” เพื่อเลือกไฟล์เอกสารที่ต้องการอัปโหลดเข้าสู่ระบบ หลังจากนั้นกดปุ่ม “Open” เพื่อยืนยันการเลือกไฟล์ ชื่อของไฟล์ที่เลือกจะปรากฏบนช่องข้อความ “อัปโหลดไฟล์” ดังรูปด้านล่าง



โดยระบบจะรองรับเฉพาะเอกสาร PDF และ Excel ที่มีขนาดไฟล์ไม่เกิน 2 MB เท่านั้น

4. จากนั้นทำการกรอก “รหัสอนุมัติ” ที่ได้รับจากทาง NMT ก่อนทำการอัปโหลดเข้าสู่ระบบ
5. กดปุ่ม “อัปโหลด” เพื่อทำการอัปโหลดเอกสารเข้าสู่ระบบ ระบบจะแสดงข้อความ “อัปโหลดเอกสาร เรียบร้อยแล้ว” จากนั้นกดปุ่ม “ตกลง” เพื่อดำเนินการต่อ

ฟลิทโปรแกรม	SME Program
ประกาศ	ผข.พ. 08_01 / 2560
เงินขายฟลิท	118,700
สถานะเอกสารฟลิท	ยังไม่ได้อัปโหลด
รหัสอนุมัติ	<input type="text" value="984009"/>
(Authorized No.) *	
อัปโหลดไฟล์	ly03_201251.pdf
<div> <div>เลือกไฟล์</div> <div>อัปโหลด</div> <div>ยกเลิก</div> </div>	



6. หลังจากอัปโหลดไปแล้ว ผู้ใช้สามารถดาวน์โหลดไฟล์ลงมาตรวจสอบได้ภายหลัง โดยการคลิกที่ชื่อไฟล์ที่เราอัปโหลดเข้าไป

เงื่อนไขในการส่งเอกสาร


- หลังจากผู้แทนจำหน่ายอัปโหลดไฟล์ส่งไปในระบบ ทาง NMT จะดำเนินการตรวจสอบไฟล์และปรับปรุงสถานะของไฟล์ที่ส่งไปดังนี้
 - 1) รอการตรวจสอบ : สถานะเอกสารที่ผู้จำหน่ายนำส่งแล้ว และรอการตรวจสอบจาก NMT
 - 2) ตรวจสอบเรียบร้อยแล้ว : สถานะเอกสารที่ส่งไปผ่านการตรวจสอบและเอกสารถูกต้อง
 - 3) เอกสารไม่เรียบร้อย : สถานะเอกสารที่ส่งไปผ่านการตรวจสอบแล้วไม่ถูกต้อง ทางผู้แทนจำหน่ายต้องทำการแก้ไขและส่งเอกสารไปใหม่ โดยทางเจ้าหน้าที่ NMT จะแจ้งสาเหตุของเอกสารที่ไม่ถูกต้องในช่องหมายเหตุ

ข้อควรระวัง

- ในกรณีที่ทางผู้แทนจำหน่ายไม่ดำเนินการอัปโหลดเอกสารหลักฐานการขายลูกค้าฟลิท เกินกว่าระยะเวลาที่กำหนด ปุ่มอัปโหลดไฟล์จะไม่ปรากฏให้ดำเนินการ (นับถอยหลัง ณ เดือนปัจจุบัน ย้อนไป 4 เดือน นับตั้งแต่สิ้นเดือนของเดือนที่แจ้งขาย)
- หากผู้แทนจำหน่ายไม่ทำการกรอก “รหัสอนุมัติ” เมื่อกดปุ่มอัปโหลด ระบบจะแจ้งเตือนข้อความ “กรุณาใส่ หมายเลขอ้างอิงเอกสาร”

3.5 ข้อมูลรถทดลองขับ

นอกจากรถที่ขายแบบปกติ และรถที่ขายแบบฟลีทแล้ว ในระบบยังมีการเก็บข้อมูลรถทดลองขับที่ทางผู้แทนจำหน่ายได้แจ้งขายไว้ในระบบ DMS ไว้ด้วย ผู้ใช้สามารถดูข้อมูลรถทดลองขับได้ดังนี้

1. คลิกที่ปุ่ม  ที่คอมลัมน์ Action สำหรับประเภทการขาย ‘=DEMO’ เพื่อดูรายละเอียดการขายรถทดลองขับ
2. ระบบจะแสดงข้อมูลรายละเอียดของรถคันที่เลือกทางซ้ายซ้ายมือ และรายละเอียดผลประโยชน์ของรถทดลองขับทางด้านขวามือ

ข้อมูลการขายจากระบบ DMS

ย้อนกลับ

สาขา	สำนักงานใหญ่	<u>ข้อมูลผลประโยชน์รถทดลองขับ</u>		
วันที่แจ้งขาย	31-Jan-18	ประกาศ	ผ.บว.51/2560	
วันที่ DO	14-Jan-18	การจ่ายเงินครั้งที่ 1	30,000 บาท	ชำระเงินวันที่ 15 มีนาคม 2561
Model code	BDWARBZN17XHAY211Z	การจ่ายเงินครั้งที่ 2	80,000 บาท	ชำระเงินวันที่
Model name	ALMERA 17MY 1.2 E CVT Sportech	อายุการใช้งาน	40 วัน	
Chassis	MNTBAANI7Z0605294	ระยะเวลาใช้งานขั้นต่ำ	120 วัน	
สี		ระยะเวลาใช้งานสูงสุด	180 วัน	
บริษัทไฟแนนซ์				
บริษัทประกัน				

3. ในส่วนนี้ผู้ใช้สามารถดูข้อมูลได้เท่านั้น ไม่สามารถที่จะเลือกหรือแก้ไขข้อมูลใด ๆ ได้

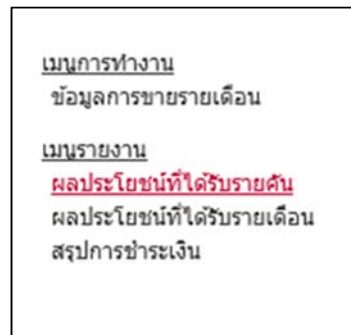
3. เมนูรายงาน

ในระบบ CIMS ได้มีการจัดทำรายงานเพื่อให้ผู้ใช้ได้ตรวจสอบข้อมูลต่าง ๆ ในระบบได้อย่างสะดวก ซึ่งรายงานของระบบมีดังนี้


4.1 รายงานผลประโยชน์ที่ได้รับรายคัน

รายงานแสดงข้อมูลผลประโยชน์ของรถแต่ละคันว่าได้รับเงินผลประโยชน์ใดบ้าง โดยผู้ใช้สามารถเข้าดูรายงานได้ตามขั้นตอนดังนี้

1. เลือกเมนูทางซ้ายมือ “เมนูรายงาน” -> “รายงานผลประโยชน์รายคัน”



2. เมื่อเข้าสู่หน้าจอ “รายงาน” ผู้ใช้สามารถเลือกดูข้อมูลได้ โดยกดเลือกปีและเดือนที่ต้องการดูข้อมูล
3. ระบบจะแสดงข้อมูลการขายของทุกคันในเดือนนั้น ๆ โดยมีการแสดงเงินผลประโยชน์ที่ได้รับในทุกส่วน และผลรวมของเงินผลประโยชน์ทั้งหมด



NISSAN

Innovation that excites

Campaign & Incentive Management System

บริษัท แอลจีเอวี จำกัด สำนักงานใหญ่ | [LOG OFF]

รายงานผลประโยชน์ที่ได้รับรายคัน

ปี* 2017

เดือน* เมษายน

ย้อนกลับ

ตัวกรอง

ทุกประเภท


Model name

Chassis no

ดูข้อมูล	ประเภทการขาย	โมเดล	ชื่อโมเดล	Chassis no	เงินขาย retail	เงินฟรี	เงินรถเช่าราย	เงินรถเช่าลดรับ	เงินการประกันผล	ยอดเงินรวมทั้งหมด
	Retail	NAVARA	NAVARA 17.2MY SC SL 6MT (OPTION)	MNTAC2D23Z0009226	0	0	5,000	0	0	5,000
	Retail	ALMERA	ALMERA 15MY 1.2 E CVT	MNTBAAN17Z0590483	58,600	0	6,000	0	0	64,600
	Retail	ALMERA	ALMERA 15MY 1.2 E MT	MNTBAAN17Z0590813	58,000	0	6,000	0	0	64,000
	Retail	ALMERA	ALMERA 15MY 1.2 E CVT	MNTBAAN17Z0590919	0	0	6,000	0	0	6,000
	Retail	ALMERA	ALMERA 15MY 1.2 E MT	MNTBAAN17Z0591072	0	0	6,000	0	0	6,000
	Retail	ALMERA	ALMERA 15MY 1.2 E MT	MNTBAAN17Z0591095	58,000	0	6,000	0	0	64,000
	Retail	ALMERA	ALMERA 17MY 1.2 E CVT Sportech	MNTBAAN17Z0591932	0	0	6,000	0	0	6,000
	Retail	ALMERA	ALMERA 17MY 1.2 E CVT Sportech	MNTBAAN17Z0592323	0	0	6,000	0	0	6,000
	Retail	ALMERA	ALMERA 15MY 1.2 E CVT	MNTBAAN17Z0592694	0	0	6,000	0	0	6,000
	Retail	ALMERA	ALMERA 15MY 1.2 E CVT	MNTBAAN17Z0592818	0	0	6,000	0	0	6,000

1 - 10 of 32

1 of 4

4. ผู้ใช้สามารถกดดูรายละเอียดข้อมูลรายคันที่ปุ่ม  เพื่อดูรายละเอียดเงินผลประโยชน์ทั้งหมดที่คันนี้ได้รับ รวมถึงสถานะการจ่ายเงินจากทาง NMT

ข้อมูลการขายจากรระบบ DMS

ย้อนกลับ

วันที่แจ้งขาย	12-Jan-18	<u>เงินจากการขายปกติ retail</u>	
Model code	BDWARBZN17XHAHA--B	แคมเปญที่เลือก	Non-NLTH
Model name	ALMERA 15MY 1.2 E CVT	รายละเอียด	เงินสนับสนุน (โดย NMT) 30000
Chassis	MNTBAANI7Z0600618	แคมเปญที่จ่ายเงิน	Non-NLTH
สี	GABG	รายละเอียด	เงินสนับสนุน (โดย NMT) 30000
บริษัทไฟแนนซ์	ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด(มหาชน)	จำนวนเงินที่ได้รับ	30,000 บาท
จำนวนเงินค่างาน		จำนวนเงินที่ชำระแล้ว	30,000 บาท ชำระวันที่ 26 มีนาคม 2561
ดอกเบี้ย (%)		<u>ผลประโยชน์การขายตามเป้าหมาย</u>	
ผ่อนชำระ (งวด)		ประเภท	All models (excl. Navara SC : count but no pay)
บริษัทประกัน		จำนวนเงินที่ได้รับ	13,000 บาท
		จำนวนเงินที่ชำระแล้ว	0 บาท
		ชำระวันที่	

ข้อมูลการขายจากรระบบ DMS

ย้อนกลับ

วันที่แจ้งขาย	17-Jan-18	<u>การขายพิเศษ</u>	
Model code	BDWARBZN17XHAY211Z	ประกาศที่เลือก	ผ.พ. 32_01 / 2561 (Jan 2018)
Model name	ALMERA 17MY 1.2 E CVT Sportech	จำนวนเงินที่ได้รับ	63,000 บาท
Chassis	MNTBAANI7Z0605075	จำนวนเงินที่ชำระแล้ว	0 บาท
สี	NAHG	<u>ผลประโยชน์การขายตามเป้าหมาย</u>	
บริษัทไฟแนนซ์	ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด(มหาชน)	ประเภท	All models (excl. Navara SC : count but no pay)
จำนวนเงินค่างาน		จำนวนเงินที่ได้รับ	13,000 บาท
ดอกเบี้ย (%)		จำนวนเงินที่ชำระแล้ว	0 บาท
ผ่อนชำระ (งวด)		ชำระวันที่	
บริษัทประกัน			

ข้อมูลการขายจากรระบบ DMS

ย้อนกลับ

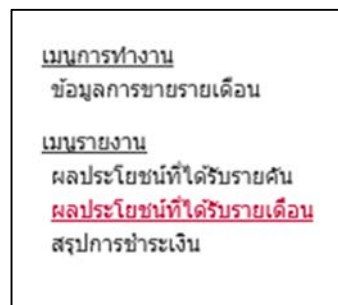
วันที่แจ้งขาย	31-Jan-18	<u>ผลประโยชน์การขายตามเป้าหมาย</u>	
Model code	BDWARBZN17XHAY211Z	ประเภท	All models (excl. Navara SC : count but no pay)
Model name	ALMERA 17MY 1.2 E CVT Sportech	จำนวนเงินที่ได้รับ	0 บาท
Chassis	MNTBAANI7Z0605294	จำนวนเงินที่ชำระแล้ว	0 บาท
สี	NAHG	ชำระวันที่	
บริษัทไฟแนนซ์		<u>ผลประโยชน์อัตราดอกเบี้ย</u>	
จำนวนเงินค่างาน		จำนวนเงินที่ได้รับ	110,000 บาท
ดอกเบี้ย (%)		การจ่ายเงินครั้งที่ 1	30,000 บาท ชำระวันที่ 15 มีนาคม 2561
ผ่อนชำระ (งวด)		การจ่ายเงินครั้งที่ 2	80,000 บาท ชำระวันที่ 15 มีนาคม 2561
บริษัทประกัน			

5. ตารางทางซ้ายมือจะแสดงข้อมูลการขาย และทางขวามือจะแสดงข้อมูลของผลประโยชน์ทั้งหมดที่คันนี้ได้รับ เช่น เงินจากการขายปกติ retail, เงินสนับสนุนการขายฟลีท, ผลประโยชน์บรรลุป้าการขาย , ผลประโยชน์รถทดลองขับ และผลประโยชน์การประเมิน เป็นต้น
6. ผู้ใช้สามารถกดปุ่ม “ย้อนกลับ” เพื่อกลับไปหน้าเดิม

4.2 รายงานผลประโยชน์ที่ได้รับรายเดือน

รายงานนี้แสดงข้อมูลผลประโยชน์ในแต่ละเดือน ว่าผู้แทนจำหน่ายได้รับเงินผลประโยชน์ในส่วนใดบ้าง เป็นจำนวนเงินเท่าไร โดยผู้ใช้สามารถเข้าดูรายงานได้ตามขั้นตอนดังนี้

1. เลือกเมนูทางซ้ายมือ “เมนูรายงาน” -> “รายงานผลประโยชน์รายเดือน”



2. เมื่อเข้าสู่หน้าจอ “รายงาน” ผู้ใช้สามารถเลือกดูข้อมูลได้ โดยกดเลือกปีและเดือนที่ต้องการดูข้อมูล
3. ระบบจะแสดงข้อมูลในเดือนนั้น ๆ โดยแบ่งข้อมูลตามผลประโยชน์ที่ได้รับดังนี้
 - การขายแบบปกติ Retail (Campaign)
 - การขายฟลีท (Fleet)
 - บรรลุป้าการขายรายเดือน (Incentive)
 - รถยนต์ทดลองขับ (Demo car)
 - ผลการประเมินคุณภาพ (Customer Quality)
4. เลือกหัวข้อ การขายแบบปกติ Retail (campaign) จะแสดงข้อมูลผลประโยชน์แคมเปญส่งเสริมการขาย แบ่งเป็นเงินตามแคมเปญดังนี้
 - NLTH Exclusive campaign
 - NLTH General rate
 - Non-NLTH (NPP)

ปี: 2018 เดือน: กุมภาพันธ์

การขาย Retail (Campaign) การขายฟลีต (Fleet) ผลประโยชน์บรรลุปีกการขาย (Incentive)

ผลประโยชน์แคมเปญส่งเสริมการขาย

ลำดับ	รายการ	จำนวนคัน	จำนวนเงิน (บาท)
1	NLTH Exclusive campaign	3	175,000
2	NLTH General rate	0	0
3	Non-NLTH + NPP	2	71,000
4	Non-NLTH	2	98,000
รวม		7	344,000

ดูรายละเอียด >>>

นอกจากนี้ผู้ใช้งานยังสามารถกดดูรายละเอียดรายคันได้ที่ปุ่ม “ดูรายละเอียด>>>” ระบบจะแสดงรายงานในระดับรายคันให้

รายงานผลประโยชน์แคมเปญส่งเสริมการขาย

ลำดับที่	รหัสสาขา	ชื่อสาขานวนไทย	ชื่อสาขานวนอังกฤษ	ชื่อแคมเปญ	หมายเลขเชตซี	เนกโมเดล	รหัสโมเดล	ชื่อโมเดล
1	01	สำนักงานใหญ่	HEAD OFFICE	Non-NLTH	MNTBAAN1720594758	N17	BDWARBZN17XHABA-B	ALMERA 15MY 1.2 E CVT
2	01	สำนักงานใหญ่	HEAD OFFICE	Non-NLTH	MNTBAAN1720595757	N17	BDWARBZN17XHAY211Z	ALMERA 17MY 1.2 E CVT Spotech
3	01	สำนักงานใหญ่	HEAD OFFICE	Non-NLTH	MNTFBUK1320100868	K13	FDWURTZK13EH5-BA-	MARCH 15MY 1.2 E CVT
4	01	สำนักงานใหญ่	HEAD OFFICE	Non-NLTH	MNTBAAN1720595636	N17	BDWARBZN17XHABA-B	ALMERA 15MY 1.2 E CVT
5	01	สำนักงานใหญ่	HEAD OFFICE	Non-NLTH	MNTFBUK1320101055	K13	FDWURTZK13EH5-BA-	MARCH 15MY 1.2 E CVT
6	01	สำนักงานใหญ่	HEAD OFFICE	Non-NLTH	MNTBAAN1720595671	N17	BDWARBZN17XHABA-B	ALMERA 15MY 1.2 E MT
7	01	สำนักงานใหญ่	HEAD OFFICE	Non-NLTH	MNTFBUK1320101637	K13	FDWURTZK13EH5-BA-	MARCH 15MY 1.2 E CVT
8	01	สำนักงานใหญ่	HEAD OFFICE	Non-NLTH	MNTBAAN1720596337	N17	BDWARBZN17XHABA-B	ALMERA 15MY 1.2 E MT
9	01	สำนักงานใหญ่	HEAD OFFICE	Non-NLTH	MNTBAAN1720595605	N17	BDWARBZN17XHABA-B	ALMERA 15MY 1.2 E CVT
10	01	สำนักงานใหญ่	HEAD OFFICE	Non-NLTH	MNTBAAN1720595806	N17	BDWARBZN17XHABA-B	ALMERA 15MY 1.2 E CVT

รวม

โดยผู้ใช้งานสามารถคลิกที่ปุ่ม  เพื่อนำรายงานมาแสดงได้รูปแบบของ Excel

5. เลือกหัวข้อ การขายฟลีต (Fleet) จะแสดงผลประโยชน์ที่ได้จากรถฟลีต แบ่งตามประเภทของเงิน และฟลีตโปรแกรม

ปี: 2018 เดือน: มกราคม

การขาย Retail (Campaign) **การขายฟลีต (Fleet)** ผลประโยชน์บรรลุปีกการขาย (Incentive) รถยนต์ทดลองขับ (Demo car) ผลการประเมินคุณภาพ (CQ)

ผลประโยชน์การขายฟลีต (Fleet)

รายการ	จำนวน
จำนวนคัน	23
จำนวนเงินแคมเปญ (บาท)	1,311,000
จำนวนเงินฟลีต (บาท)	445,000
จำนวนเงินรวม (บาท)	63,000
จำนวนเงินค่าปรับ (บาท)	0
จำนวนเงินสุทธิ (บาท)	63,000


ดูรายละเอียด >>>

แบ่งตามฟลีตโปรแกรม

ลำดับ	ประกาศ	ฟลีตโปรแกรม	จำนวนคัน
1	พ.ร.บ. 32_01 / 2561 (Jan 2018)	Fleet Discount	10
2	พ.ร.บ. 32_01 / 2561 (Jan 2018)	Government Welfare Program	11
3	พ.ร.บ. 32_01 / 2561 (Jan 2018)	SME Program	2

นอกจากนี้ผู้ใช้งานยังสามารถกดดูรายละเอียดรายคันได้ที่ปุ่ม “ดูรายละเอียด>>>” ระบบจะแสดงรายงานในระดับรายคัน

ลำดับที่	รหัสสาขา	ชื่อสาขาภาษาไทย	ชื่อสาขาภาษาอังกฤษ	ฟลิทโปรแกรม	ประเภท	ชื่อลูกค้า	หมายเลขทะเบียน	บริษัท	รหัส
1	01	สำนักงานใหญ่	HEAD OFFICE	Government Welfare Program	ผ.พ. 10_01 / 2560	น.ส.อภินันท์ คำตันนิก	MNTBAAN1720597036	N17	BDWAF
2	01	สำนักงานใหญ่	HEAD OFFICE	Government Welfare Program	ผ.พ. 10_01 / 2560	น.ส.กัญญา พงษ์เจริญ	MNTBC2D2320031904	D23	BVL2RI
3	01	สำนักงานใหญ่	HEAD OFFICE	Government Welfare Program	ผ.พ. 10_01 / 2560	นางบุษยาภา นิลสมาน	MNTTAAE1220002444	E12	TDWAF

โดยผู้ใช้งานสามารถคลิกที่ปุ่ม  เพื่อนำรายงานมาแสดงได้รูปแบบของ Excel

6. เลือกหัวข้อ บรรลุเป้าหมายการขายรายเดือน (Incentive) จะแสดงผลประโยชน์ แบ่งตามประเภทของเป้าหมายและเงินผลประโยชน์พิเศษ แบ่งได้ดังนี้

- บรรลุเป้าหมายการขายรายเดือน
- บรรลุเป้าหมายการขายเฉพาะรุ่น
- เงินผลประโยชน์พิเศษ

โดยผู้ใช้งานสามารถเลือกดูข้อมูลของแต่ละสาขาได้

6.1) บรรลุเป้าหมายการขายรายเดือน

ปี: 2018
เดือน: มกราคม


การขาย Retail (Campaign)
การขายฟลิท (Fleet)
ผลประโยชน์บรรลุเป้าหมายการขาย (Incentive)
รถยนต์ทดลองขับ (Demo car)
ผลการประเมินคุณภาพ (CQ)

เลือกสาขา: 9101801 : บริษัท แอ่งจิลเวย์ จำกัด (สำนักงานใหญ่)

บรรลุเป้าหมายการขายรายเดือน
เป้าหมาย

ยอดขายทั้งหมด	50%	60%	70%	80%	90%	100%	110%	120%	130%	140%	150%
62	0	0	0	0	43	47	0	57	62	0	71


ยอดขายที่บรรลุ

โมเดล	%เป้าหมาย	จำนวนเงิน	ยอดขายทั้งหมด	จำนวนคันที่นับ	จำนวนคันที่จ่าย	ยอดรวม	ยอดเงินสุทธิ	ดูรายละเอียด
All models (excl. Navara SC : count but no pay)	130%	13,000	62	62	58	754,000	754,000	
			62	62	58	754,000	754,000	

ดูรายละเอียด >>>

บรรลุเป้าหมายการขายเฉพาะรุ่น
เป้าหมาย

Model group	100%	130%


ในกรณีของ เป้าหมายการขายรายเดือน ผู้ใช้งานสามารถดูข้อมูลรายคันในแต่ละกลุ่มโมเดล โดยการกดเลือกที่ปุ่ม  ระบบจะแสดงหมายเลขถังถังรถ (Chassis) ที่อยู่ภายใต้กลุ่มโมเดลรุ่นรถนั้น ๆ

Commercial					ย้อนกลับ
ลำดับ	Chassis No.	จำนวนคันที่นับ	จำนวนคันที่จ่าย	จำนวนเงิน	
1	MNTBC2D23Z0030490	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	6,000	
2	MNTBC2D23Z0030499	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	6,000	
3	MNTBC2D23Z0030518	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	6,000	
4	MNTBC2D23Z0030733	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	6,000	
5	MNTBC2D23Z0024442	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	6,000	
6	MNTBC2D23Z0024550	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	6,000	
7	MNTBC2D23Z0029184	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	6,000	
8	MNTBC2D23Z0028319	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	6,000	
9	MNTBC2D23Z0029165	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	6,000	
10	MNTCC2D23Z0017704	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	6,000	
11	MNTCC2D23Z0022354	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	6,000	
12	MNTCC4D23Z0024004	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	6,000	

โดยผู้ใช้งานสามารถปุ่ม “ย้อนกลับ” เพื่อย้อนกลับไปหน้าจอเดิมได้

นอกจากนี้ผู้ใช้งานยังสามารถกดดูรายละเอียดรายคันได้ที่ปุ่ม “ดูรายละเอียด>>>” ระบบจะแสดงรายงานในระดับรายคัน

<div> 1 of 1 100% Find Next </div>								
รายงานสรุปการขายรายเดือน								
ลำดับที่	โมเดล	%เป้าหมาย	จำนวนเงิน	ยอดขายทั้งหมด	จำนวนคันที่นับ	จำนวนคันที่จ่าย	ยอดรวม	ยอดเงินสุทธิ
1	Eco	80%	6,000	10	10	10	60,000	60,000
2	PCM	80%	6,000	0	0	0	0	0
3	PCL	80%	6,000	0	0	0	0	0
4	Commercial	80%	6,000	2	2	2	12,000	12,000
5	Navara SC	80%	5,000	0	0	0	0	0
รวม			29,000	12	12	12	72,000	72,000

โดยผู้ใช้งานสามารถคลิกที่ปุ่ม  เพื่อนำรายงานมาแสดงได้รูปแบบของ Excel







6.2) บรรลุเป้าหมายเฉพาะรุ่น

บรรลุเป้าหมายเฉพาะรุ่น


เป้าหมาย

Model group	80%	100%	120%	130%
Narava	0	0	0	0
New Note	11	13	16	17
X-Trail	0	0	0	0

ยอดขายที่บรรลุ

โมเดล	%เป้าหมาย	จำนวนเงิน	ยอดขายทั้งหมด	จำนวนคันที่นับ	จำนวนคันที่จ่าย	ยอดรวม	ยอดเงินสุทธิ	ดูรายละเอียด
New Note	80%	7,000	1	1	1	7,000	7,000	
New Note	<50%	0	1	1	1	0	0	
Narava	0	0	13	13	12	0	0	
Narava	<50%	0	13	13	12	0	0	
X-Trail	0	0	1	1	1	0	0	
X-Trail	<50%	0	1	1	1	0	0	
			30	30	28	7,000	7,000	

ดูรายละเอียด >>>


ในกรณีของ เป้าการขายเฉพาะรุ่น ผู้ใช้สามารถดูข้อมูลรายคันในแต่ละกลุ่มโมเดล โดยการกดเลือกที่ปุ่ม  ระบบจะแสดงหมายเลขถังถังรถ (Chassis) ที่อยู่ภายใต้กลุ่มโมเดลรุ่นรถนั้น

New Note					ย้อนกลับ
ลำดับ	Chassis No.	จำนวนคันที่นับ	จำนวนคันที่จ่าย	จำนวนเงิน	
1	MNTTAAE12Z0001607	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	15,000	
2	MNTTAAE12Z0002392	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	15,000	
3	MNTTAAE12Z0002436	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	15,000	
4	MNTTAAE12Z0002444	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	15,000	
5	MNTTAAE12Z0002874	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	15,000	
6	MNTTAAE12Z0002922	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	15,000	
7	MNTTAAE12Z0003359	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	15,000	
8	MNTTAAE12Z0004195	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	15,000	
9	MNTTAAE12Z0004412	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	15,000	
10	MNTTAAE12Z0004454	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	15,000	
11	MNTTAAE12Z0004988	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	15,000	

โดยผู้ใช้งานสามารถกดปุ่ม “ย้อนกลับ” เพื่อย้อนกลับไปที่หน้าเดิมได้


นอกจากนี้ผู้ใช้งานยังสามารถกดดูรายละเอียดรายคันได้ที่ปุ่ม “ดูรายละเอียด>>>” ระบบจะแสดงรายงานในระดับรายคัน

<div> 1 of 1 100% Find Next </div>									
รายงานบรรลุเป้าหมายการขายเฉพาะรุ่น									
ลำดับที่	โมเดล	%เป้าหมาย	จำนวนเงิน	ยอดขายทั้งหมด	จำนวนคันที่นับ	จำนวนคันที่จ่าย	ยอดรวม	ยอดเงินสุทธิ	
1	NOTE	<50%	0	2	2	2	0	0	
2	Navara excl. SC	100%	15,000	7	7	4	60,000	60,000	
3	Booster for Almera	<50%	0	2	2	2	0	0	
รวม			15,000	11	11	8	60,000	60,000	

โดยผู้ใช้งานสามารถคลิกที่ปุ่ม  เพื่อนำรายงานมาแสดงได้รูปแบบของ Excel

6.3) ผลประโยชน์พิเศษ


โปรแกรมส่งเสริมการขายพิเศษ				
โมเดล	ผลตอบแทน	จำนวนคัน	ยอดรวม	ดูรายละเอียด
DLR LTS over 1 year	40,000	1	40,000	
ดูรายละเอียด >>>				

ในกรณีของ เงินผลประโยชน์พิเศษ ผู้ใช้สามารถดูข้อมูลรายคันในแต่ละกลุ่มโมเดล โดยการกดเลือกที่ปุ่ม  ระบบจะแสดงหมายเลขถังถังรถ (Chassis) ที่อยู่ภายใต้กลุ่มโมเดลรุ่นรถนั้น

DLR LTS over 1 year					ย้อนกลับ
ลำดับ	Chassis No.	จำนวนคันที่รับ	จำนวนคันที่จ่าย	จำนวนเงิน	
1	MNTBAANI7Z0594758	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	40,000	

นอกจากนี้ผู้ใช้งานยังสามารถกดดูรายละเอียดรายคันได้ที่ปุ่ม “ดูรายละเอียด>>>” ระบบจะแสดงรายงานในระดับรายคัน


ลำดับที่	รหัสสาขา	ชื่อสาขาทภาษาไทย	ชื่อสาขาทภาษาอังกฤษ	โมเดล	ผลตอบแทน	จำนวนคัน	ยอดรวม
1	93178	บริษัท สยามนิสสัน บิสดาอี 2000 จำกัด (มหาชน)	SIAM NISSAN PATTANI (2000) (Yala)	Dealer Long Term Stock	40,000	1	40,000
2	93178	บริษัท สยามนิสสัน บิสดาอี 2000 จำกัด (มหาชน)	SIAM NISSAN PATTANI (2000) (Yala)	X-Trail Push and Pull	20,000	1	20,000
รวม					60,000	2	60,000

โดยผู้ใช้งานสามารถคลิกที่ปุ่ม  เพื่อนำรายงานมาแสดงได้รูปแบบของ Excel

7. เลือกหัวข้อ รถยนต์ทดลองขับ (Demo car) จะแสดงผลประโยชน์ของรถทดลองขับ แบ่งตามประกาศ และแสดงจำนวนเงินที่ได้รับในแต่ละประกาศ

ผู้ใช้งานสามารถกดดูรายละเอียดรายคันได้ที่ปุ่ม “ดูรายละเอียด>>>” ระบบจะแสดงรายงานในระดับรายคัน

ปี: 2017	เดือน: กรกฎาคม	ย้อนกลับ
การขาย Retail (Campaign)	การขายฟลีต (Fleet)	บรรลุเป้าหมายรายเดือน (Incentive)
รถยนต์ทดลองขับ (Demo car)	ผลการประเมินคุณภาพ (CQ)	
ผลประโยชน์รถยนต์ทดลองขับ		
รายการ	จำนวนคัน	จำนวนเงินครั้งที่ 1 (บาท)
รถยนต์ทดลองขับ (Demo car)	2	0
ดูรายละเอียด >>>		

โดยผู้ใช้งานสามารถคลิกที่ปุ่ม  เพื่อนำรายงานมาแสดงได้รูปแบบของ Excel

ลำดับที่	ประกาศ	รหัสสาขา	ชื่อสาขาทภาษาไทย	ชื่อสาขาทภาษาอังกฤษ	หมายเลขเชสซี	เบสโมเดล	จดีโมเดล	ชื่อโมเดล	หมายเลขอาชเชอร์
1	Demo car : NOTE	04	ยลสา	Yala	MNTTAAE12Z0003198	E12	TDWAREZE12EHA—	NOTE 1.2 VL CVT	DMC201712-0013

8. เลือกหัวข้อ ผลการประเมินคุณภาพ (CQ) จะแสดงผลประโยชน์ผลการประเมินคุณภาพ พร้อมทั้งเกณฑ์ที่ใช้ประเมิน ของคะแนน CSI และ คะแนน SSI นอกจากนี้ยังแสดงรายละเอียดเงินรวมของแต่ละสาขาที่ผ่านและไม่ผ่านเกณฑ์ประเมิน

ปี (FY)* 2017 ไตรมาส* 2

การขาย Retail (Campaign) การขายฟลีต (Fleet) บรรลุเป้าหมายการขายเดือน (Incentive) รถยนต์ทดลองขับ (Demo car) ผลการประเมินคุณภาพ (CQ)

ผลการประเมินคุณภาพ

ประเภทเกณฑ์ประเมิน	เป้าหมายไตรมาส	Country Target	จำนวนผ่านเกณฑ์	จำนวนรถที่นับจ่าย	จำนวนเงิน SSI	คะแนน CSI	จำนวนเงิน CSI	จำนวนเงินรวม
SSI	914	924	4 สาขา	357 คัน	2,499,000 บาท		2,233,000 บาท	4,732,000 บาท
CSI	917	919						

รหัสสาขา	ชื่อสาขาทภาษาไทย	ชื่อสาขาทาอังกฤษ	ผลการประเมิน	คะแนน SSI	จำนวนเงิน SSI	คะแนน CSI	จำนวนเงิน CSI	ยอดรวมต่อหน่วย
9101801	บริษัท แอ่งเจ็ลเวย์ จำกัด (สำนักงานใหญ่)	ANGELWAY (HEAD OFFICE)	PASS	981	7,000	944	7,000	14,000
9101802	บริษัท แอ่งเจ็ลเวย์ จำกัด (ฟาน)	ANGELWAY (PHAN)	PASS	992	7,000	901	0	7,000
9101804	บริษัท แอ่งเจ็ลเวย์ จำกัด (สีแยกแม่กรณ์)	ANGELWAY (SI-YEAK MAEKORN)	PASS	963	7,000	938	7,000	14,000
9101805	บริษัท แอ่งเจ็ลเวย์ จำกัด (แม่สาย)	ANGELWAY (MAESAI)	PASS	932	7,000	929	7,000	14,000

1 - 4 of 4

ดูรายละเอียด >>>

โดยผู้ใช้งานสามารถปุ่ม **1 - 4 of 4** เพื่อเลือกจำนวนแถวในการดูข้อมูลได้ตามรูปด้านล่าง

1 - 4 of 4 10 20 50 100

และสามารถปุ่ม **1 of 1** เพื่อเลื่อนดู

ข้อมูลในหน้าถัดไป หรือย้อนกลับมาเพื่อดูข้อมูลก่อนหน้าได้

นอกจากนี้ผู้ใช้งานยังสามารถกดดูรายละเอียดรายคันได้ที่ปุ่ม “ดูรายละเอียด>>>” ระบบจะแสดงรายงานในระดับรายคัน

100%

Find | Next

รายงานผลการประเมินคุณภาพ

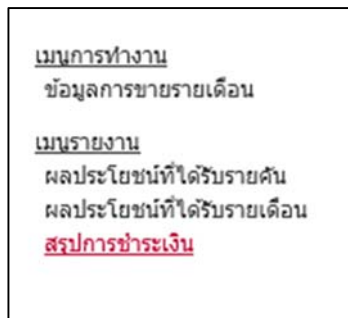
ลำดับที่	รหัสสาขา	ชื่อสาขาทภาษาไทย	ชื่อสาขาทาอังกฤษ	ผลการประเมิน	คะแนน SSI	จำนวนเงิน SSI	คะแนน CSI	จำนวนเงิน CSI	ยอดรวมต่อหน่วย	จำ
1	9101801	บริษัท แอ่งเจ็ลเวย์ จำกัด (สำนักงานใหญ่)	ANGELWAY (HEAD OFFICE)	PASS	981	7,000	944	7,000	14,000	
2	9101802	บริษัท แอ่งเจ็ลเวย์ จำกัด (ฟาน)	ANGELWAY (PHAN)	PASS	992	7,000	901	0	7,000	
3	9101804	บริษัท แอ่งเจ็ลเวย์ จำกัด (สีแยกแม่กรณ์)	ANGELWAY (SI-YEAK MAEKORN)	PASS	963	7,000	938	7,000	14,000	
4	9101805	บริษัท แอ่งเจ็ลเวย์ จำกัด (แม่สาย)	ANGELWAY (MAESAI)	PASS	932	7,000	929	7,000	14,000	
					รวม	28,000		21,000	49,000	

โดยผู้ใช้งานสามารถคลิกที่ปุ่ม **Excel** เพื่อนำรายงานมาแสดงได้รูปแบบของ Excel

4.3 รายงานสรุปการชำระเงิน

รายงานแสดงข้อมูลผลประโยชน์ที่ทาง NMT จะดำเนินการจ่ายเงินค่าผลประโยชน์ให้ผู้แทนจำหน่าย ในแต่ละรอบของการจ่ายเงิน ซึ่งจะแสดงรายละเอียดข้อมูล เช่น ผู้แทนจำหน่ายจะได้รับเงินผลประโยชน์ในส่วนใดบ้าง เป็นจำนวนเงินเท่าไร โดยผู้ใช้งานสามารถเข้าดูรายงานได้ตามขั้นตอนดังนี้

1. เลือกเมนูทางซ้ายมือ “เมนูรายงาน” -> “รายงานสรุปการชำระเงิน”



2. เมื่อเข้าสู่หน้าจอรายงานระบบจะแสดงรอบการจ่ายเงินของทาง NMT
3. ผู้ใช้สามารถดูรายละเอียดการชำระเงินในแต่ละรอบได้โดยการเลือกวันที่ในการจ่ายเงินทางซ้ายมือ หลังจากนั้นระบบจะแสดงรายละเอียดของผลประโยชน์ที่ทาง NMT จะทำการจ่ายในรอบนั้น ๆ ทางด้านขวามือ

<

ผู้ใช้งานสามารถกดปุ่ม “ย้อนกลับ” เพื่อย้อนกลับไปหน้าจอหลักได้

นอกจากนี้โดยผู้ใช้งานสามารถปุ่ม 1 - 4 of 4 เพื่อเลือกจำนวนแถวในการดูข้อมูลได้ดังนี้


1 - 4 of 4

และสามารถกดปุ่ม  เพื่อเลื่อนดูข้อมูลในหน้าถัดไป หรือย้อนกลับมาเพื่อดูข้อมูลก่อนหน้าได้

4. ระบบจะแสดงผลผลประโยชน์ในรอบการจ่ายนั้น ๆ (ถ้ามี) โดยแบ่งข้อมูลตามผลประโยชน์ที่ได้รับ ดังนี้
- การขายแบบปกติ Retail (Campaign)
 - การขายฟลีท (Fleet)
 - ผลประโยชน์บรรลุป้าการขาย (Incentive)
 - รถยนต์ทดลองขับ (Demo car)
 - ผลการประเมินคุณภาพ (Customer Quality)

4.1) การแสดงเงินผลประโยชน์ที่ได้รับแบบ การขายแบบปกติ Retail (Campaign)


ผลประโยชน์แคมเปญส่งเสริมการขาย			
ลำดับ	ประกาศ	จำนวนคัน	จำนวนเงินรวม (บาท)
1	Retail Sales Camapign : Jul 2017	10	625,500
ดูรายละเอียด >>>			

ผู้ใ้ยังสามารถกดดูรายละเอียดรายคันได้ที่ปุ่ม “ดูรายละเอียด>>>” ระบบจะแสดงรายงานในระดับรายคัน โดยผู้ใ้สามารถคลิกที่ปุ่ม  เพื่อนำรายงานออกมาได้รูปแบบของ Excel

รายงานสรุปการชำระเงินแคมเปญส่งเสริมการขาย (Campaign)									
ลำดับ	จังหวัด	ชื่อสาขาภายใน	ชื่อสาขาภายนอก	ประกาศ	หมายเลขเชลล์	เบสไลน์	จุดประสงค์	ชื่อโมเดล	
1	01	สำนักงานใหญ่	Head Office	Retail Sales Campaign : Mar-Apr 2017	MNTBAAN1720596527	N17	BIDWABZNI70HAY211Z	ALMERA 17MY 1.2 E-CVT Sporttech	Non-NLTH

4.2) การแสดงเงินผลประโยชน์ที่ได้รับแบบ การขายฟลีท (Fleet)

ผลประโยชน์การขายฟลีท (Fleet)			
ลำดับ	ประกาศ	จำนวนคัน	จำนวนเงินรวม (บาท)
1	Fleet Sales 02042017_01	1	138,700
2	ผ.ข.พ. 06_01 / 2560	3	335,400
3	ผ.ข.พ. 11_01 / 2560	7	982,100
<div>ดูรายละเอียด >>></div>			

ผู้ใช้งานสามารถกดดูรายละเอียดรายคันได้ที่ปุ่ม “ดูรายละเอียด>>>” ระบบจะแสดงรายงานในระดับรายคัน โดยผู้ใช้งานสามารถคลิกที่ปุ่ม  เพื่อนำรายงานออกมาได้รูปแบบของ Excel

รายงานสรุปการชำระเงินการขายฟลีท (Fleet)									
ลำดับ	รหัสสาขา	ชื่อสาขาภาษาไทย	ชื่อสาขาภาษาอังกฤษ	ผลประโยชน์	ประกาศ	ชื่อลูกค้า	หมายเลขเชสซี	เบสโมเดล	จุดต้นแบบ
1	01	สำนักงานใหญ่	Head Office	Employee NMT Program	ผ.ข.พ. 10_02 / 2560	นายป๊อ เสงฤทธิ์	MNTBCCD2320025423	D23	BVL3RHYD23FHN---EB
2	01	สำนักงานใหญ่	Head Office	Employee NMT Program	ผ.ข.พ. 10_02 / 2560	นายณัฏฐ์ วัฒนทอง	MNTBCCD2320026107	D23	BVL3RHYD23FHN---EB
3	01	สำนักงานใหญ่	Head Office	Supplier Program	ผ.ข.พ. 10_01 / 2560	นายสมณ นนทรักษาภรณ์	MNTCCD2320025226	D23	CVL3RDL23FHP-AA-C
4	01	สำนักงานใหญ่	Head Office	Nissan Special Employee Program 2017	ผ.ข.พ. 10_02 / 2560	นายปริญญ์ นาคผล	MNTCCD2320025512	D23	CVL3RDL23FHP-AA-C
5	01	สำนักงานใหญ่	Head Office	Government Welfare Program	ผ.ข.พ. 10_01 / 2560	นายบุญเด่น ศรีนาคชัย	MNTAAE1220000996	E12	TDWARFE12EHA----
6	01	สำนักงานใหญ่	Head Office	Government Welfare Program	ผ.ข.พ. 11_01 / 2560	นายดิเรก สิมะรัมย์	MNTAAE1220008097	E12	TDWARFE12EHA----
7	01	สำนักงานใหญ่	Head Office	Government Welfare Program	ผ.ข.พ. 11_01 / 2560	นางรณิศา ขาวขำ	MNTAAE1220008109	E12	TDWARFE12EHA----

4.3) การแสดงเงินผลประโยชน์ที่ได้รับแบบ บรรลุเป้าหมายการขายรายเดือน (Incentive)

เงินผลประโยชน์ที่ได้รับ

ย้อนกลับ

ผลประโยชน์บรรลุเป้าหมายการขาย (Incentive)

ลำดับ	ประเภทเป้าหมาย	จำนวนคัน	จำนวนเงินรวม (บาท)
1	All model	32	185,000
Total			0

ดูรายละเอียด >>>


ผู้ใช้งานสามารถกดดูรายละเอียดรายคันได้ที่ปุ่ม “ดูรายละเอียด>>>” ระบบจะแสดงรายงานในระดับรายคัน

รายงานสรุปการชำระเงินบรรลุเป้าหมายการขาย (Incentive)									
NO	BRANCH CODE	BRANCH NAME TH	BRANCH NAME EN	MODEL CODE	MODEL NAME	BASE MODEL	CHASSIS NO	VOUCHER NO	PAYMENT DATE
1	04	ธนา	Yala	BVL3RDYD23FHN---EC	NAVARA 17.2MY KC 5.6MT	D23	MNTBCCD2320030243	INC201704-0210	29-Dec-17
2	04	ธนา	Yala	CVL4RZLD23BHPY344Z	NAVARA 17.2MY DC 4WD VL 7AT SPT	D23	MNTCCD2320023574	INC201704-0210	29-Dec-17
3	04	ธนา	Yala	FDWURQK13EH5---A-	MARCH 15MY 1.2 S MT	K13	MNTFBUK1320098626	INC201704-0210	29-Dec-17
4	04	ธนา	Yala	BDWARBZNI7XHAA-A-B	ALMERA NISMO 1.2 E CVT	N17	MNTBAAAN1720579286	INC201704-0210	29-Dec-17
5	04	ธนา	Yala	BDWARBZNI7XHAY114Z	ALMERA 15MY 1.2 E Sportech	N17	MNTBAAAN1720587113	INC201704-0210	29-Dec-17
6	04	ธนา	Yala	BDWARBZNI7XHAH----	ALMERA 15MY 1.2 E MT	N17	MNTBAAAN1720588917	INC201704-0210	29-Dec-17
7	04	ธนา	Yala	BDWARBZNI7XHAH----	ALMERA 15MY 1.2 E MT	N17	MNTBAAAN1720588926	INC201704-0210	29-Dec-17
8	04	ธนา	Yala	BDWARBZNI7XHAY211Z	ALMERA 17MY 1.2 E CVT Sportech	N17	MNTBAAAN1720590283	INC201704-0210	29-Dec-17
9	04	ธนา	Yala	BDWARBZNI7XHAY211Z	ALMERA 17MY 1.2 E CVT Sportech	N17	MNTBAAAN1720592588	INC201704-0210	29-Dec-17
10	04	ธนา	Yala	BDWARBZNI7XHAY211Z	ALMERA 17MY 1.2 E CVT Sportech	N17	MNTBAAAN1720592623	INC201704-0210	29-Dec-17
11	04	ธนา	Yala	BDWARBZNI7XHAY211Z	ALMERA 17MY 1.2 E CVT Sportech	N17	MNTBAAAN1720593012	INC201704-0210	29-Dec-17
12	04	ธนา	Yala	BDWARBZNI7XHAY211Z	ALMERA 17MY 1.2 E CVT Sportech	N17	MNTBAAAN1720593014	INC201704-0210	29-Dec-17

โดยผู้ใช้งานสามารถคลิกที่ปุ่ม  เพื่อนำรายงานออกมาได้รูปแบบของ Excel

4.4) การแสดงเงินผลประโยชน์ที่ได้รับแบบ รถยนต์ทดลองขับ (Demo car)


ผลประโยชน์รถยนต์ทดลองขับ (Demo car)				
ลำดับ	ประกาศ	รอบการจ่ายเงิน	จำนวนคัน	จำนวนเงินรวม (บาท)
1	การจ่ายเงินครั้งที่ 1		1	8,500
				<div>ดูรายละเอียด >>></div>

ผู้ใช้งานยังสามารถกดดูรายละเอียดรายคันได้ที่ปุ่ม “ดูรายละเอียด>>>” ระบบจะแสดงรายงานในระดับรายคัน โดยผู้ใช้งานสามารถคลิกที่ปุ่ม  เพื่อนำรายงานออกมาได้รูปแบบของ Excel

ลำดับ	ประกาศ	รหัสสาขา	ชื่อสาขาภาษาไทย	ชื่อสาขาภาษาอังกฤษ	หมายเลขรถซี	เบสโน้ต	รหัสโน้ต	ชื่อโน้ต	หมายเลขรถซีเอฟ
1	Demo car - NOTE	04	ธนา	Yala	MNTAAE1220003196	E12	TDWARFZE12EHA—	NOTE 1.2 VL CVT	DMC201712-0013

4.5) การแสดงเงินผลประโยชน์ที่ได้รับแบบ ผลการประเมินคุณภาพ (Customer Quality)

ผลการประเมินคุณภาพ (Customer Quality)					
ลำดับ	ประกาศ	จำนวนคัน	SSI	CSI	จำนวนเงินรวม (บาท)
1	สรุปยอดผลการประเมิน	76	532,000	532,000	1,064,000
				ดูรายละเอียด >>>	

ผู้ใช้งานยังสามารถกดดูรายละเอียดรายคันได้ที่ปุ่ม “ดูรายละเอียด>>>” ระบบจะแสดงรายงานในระดับรายคัน โดยผู้ใช้งานสามารถคลิกที่ปุ่ม  เพื่อนำรายงานออกมาได้รูปแบบของ Excel

ลำดับ	รหัสสาขา	ชื่อสาขาภาษาไทย	ชื่อสาขาภาษาอังกฤษ	หมายเลขรถซี	เบสโน้ต	รหัสโน้ต	ชื่อโน้ต	หมายเลขรถซีเอฟ	วันที่ประเมิน	จำนวนเงิน
1	04	ธนา	Yala	MNTBAA1720595045	N17	BDWARBZNI7XHAY211Z	ALMERA 17MY 1.2 E CVT Sportech	CQ201712-0064	25-Dec-17	
2	04	ธนา	Yala	MNTBAA1720595747	N17	BDWARBZNI7XHAY211Z	ALMERA 17MY 1.2 E CVT Sportech	CQ201712-0064	25-Dec-17	
3	04	ธนา	Yala	MNTBAA1720595821	N17	BDWARBZNI7XHAY211Z	ALMERA 17MY 1.2 E CVT Sportech	CQ201712-0064	25-Dec-17	
4	04	ธนา	Yala	MNTBAA1720596063	N17	BDWARBZNI7XHAY211Z	ALMERA 17MY 1.2 E CVT Sportech	CQ201712-0064	25-Dec-17	
5	04	ธนา	Yala	MNTBAA1720596339	N17	BDWARBZNI7XHAY211Z	ALMERA 17MY 1.2 E CVT Sportech	CQ201712-0064	25-Dec-17	
6	04	ธนา	Yala	MNTBAA1720596573	N17	BDWARBZNI7XHAY211Z	ALMERA 17MY 1.2 E CVT Sportech	CQ201712-0064	25-Dec-17	
7	04	ธนา	Yala	MNTAAE12200004471	E12	TDWARFZE12EHA—	NOTE 1.2 V CVT	CQ201712-0064	25-Dec-17	
8	04	ธนา	Yala	MNTBAA1720596945	N17	BDWARBZNI7XHAY211Z	ALMERA 17MY 1.2 E CVT Sportech	CQ201712-0064	25-Dec-17	
9	04	ธนา	Yala	MNTBACD2320003422	D23	BVL3RDYD23FHLA—EC	NAVARA 17.2MY KC 5.6MT	CQ201712-0064	25-Dec-17	
10	04	ธนา	Yala	MNTFBUK1320100947	K13	FDW3URTZK13EH5A-B—	MARCH 16MY 1.2 EL CVT	CQ201712-0064	25-Dec-17	
11	04	ธนา	Yala	MNTFBUK1320101743	K13	FDW3URTZK13EH5—BA—	MARCH 1.2 E CVT	CQ201712-0064	25-Dec-17	
12	04	ธนา	Yala	MNTFBUK1320102095	K13	FDW3URTZK13EH5—BA—	MARCH 1.2 E CVT	CQ201712-0064	25-Dec-17	
13	04	ธนา	Yala	MNTAAE12200002918	E12	TDWARFZE12EHA—	NOTE 1.2 VL CVT	CQ201712-0064	25-Dec-17	
14	04	ธนา	Yala	MNTACD23200009467	D23	AVL3RDYD23FHLA—EC	NAVARA 17.2MY SC SL 6MT	CQ201712-0064	25-Dec-17	
15	04	ธนา	Yala	MNTACD23200009933	D23	AVL3RDYD23FHLA—EC	NAVARA 17.2MY SC SL 6MT (OPTION)	CQ201712-0064	25-Dec-17	